

Generationenwechsel – weil Vergangenheit die Zukunft prägt

Fredy Hugentobler übergibt die Geschäftsführung der von ihm aufgebauten Hugentobler Schweizer Kochsysteme AG seinem Sohn Reto und erinnert sich mit Freude daran, wie alles angefangen hat...

Die ersten 10 Berufsjahre von 1960-1970 bei der Kreis AG in St. Gallen haben mich als Kaufmann für Profiküchen und Köche sensibilisiert. Die Inbetriebnahme der ersten Speiseverteilungsanlage mit Fließband für 1200 Personen im Inselehospital Bern faszinierte mich ebenso wie die ersten professionellen Mikrowellenapparate.

Mit neuen Techniken und Kocharten die Qualität und Rendite in der Gastronomie zu verbessern, wurde für mich als «Nichtkoch» zu meinem Leitmotiv. Als Generalagent von Franke (1977-2000) gehörte dann bald die gesamte Grossküchenapparatepalette dazu.

In enger Zusammenarbeit mit meinen Küchenchefs führte mein Talent zur Erkennung von Verbesserungsmöglichkeiten bei Techniken und Kochprozessen, von der Erfindung des gelochten Kuchenblechs bis zur Entwicklung der Bankettier-technik im Kombisteamer. Weitere Erfindungen waren GreenVac, das beutellose Vakuumieren, der Hold-o-mat, der FrigoJet und die darauf basierende, neue Kochmethode «freeze'n'go».

Die Passion unseres Schweizer Familienunternehmens ist auch zukünftig, mit dem Wissen unserer Mitarbeiter, der Wertschöpfung unserer Produkte, unseren Dienstleistungen und unserem Kapital hochkarätige Kochtechnik und Kochsysteme zu verbinden, welche der DNA des Schweizer entspricht: Innovativ, technisch führend, langlebig, treu, fair, verantwortungsbewusst. Unsere Küchen und Apparate sollen unsere Kunden jahrzehntelang erfreuen.

Ich danke meiner Frau Marianne, den ehemaligen und den heute 90 Mitarbeitenden, die über 1'700 Arbeitsjahre in die Firma Hugentobler investiert haben. Ihnen, liebe Kunden und Besitzer von 40'000 unserer Grossküchenapparaten, danke ich für die grossartige

Zeit, die ich als Unternehmer in den letzten 40 Jahren mit Ihnen erleben durfte.

Mit einem reduzierten Pensum werde ich auch in Zukunft mit von der Partie sein: Als Coach und Begleiter unseres Aussendienstes, auf der Suche nach Schwachstellen, denen mit neuen Innovationen begegnet werden kann. Wo? Natürlich dort wo ich am liebsten bin, bei Ihnen in der Küche!

Fredy Hugentobler
Inhaber und VR-Präsident



Fredy Hugentobler übergibt die Führung seinem Sohn, Reto Hugentobler (v.l.n.r.)

Die Firma Hugentobler im Wandel der Zeit seit 1966...



Editorial

Der Wandel ist ein Gesetz des Lebens

Am 1. Juli 2010 übergab mir mein Vater die Geschäftsführung unserer Firma. Nachdem ich die letzten 10 Jahre in allen Abteilungen der Firma praktische Erfahrungen sammeln konnte, war es ein denkwürdiger Moment, die Verantwortung von 40 Jahren Unternehmertum meines Vaters nun in der Zukunft zu tragen. Er hat massgeblich dazu beigetragen, dass unsere Firma heute diese Marktakzeptanz genießt, einen Produkte- und Dienstleistungsmix anbietet, der als einzigartig gilt, Mitarbeiter beschäftigt, welche mit viel Engagement die Hugentobler-Fahne tragen, damit Sie, werte Kunden, tagtäglich mit unseren Produkten Spitzenleistungen erzielen können.

Wahrlich ein grosses Erbe, das es gut zu verwalten und weiter auszubauen gilt. Basierend auf unserem Motto «Innovation bleibt unser Rezept» bin ich dankbar, dass ich auf ein langjähriges, fachlich versiertes Führungskader zählen kann, welches dieselbe Philosophie und Wertebasis lebt.

Unsere Vision ist auch in Zukunft, Sie, liebe Kunden, mit Kücheneinrichtungen, Apparaten und Kochsystemen zu bedienen, die Ihre Rendite steigern, die Speisenqualität verbessern und die Arbeitszeiten Ihrer Küchencrew attraktiver gestalten helfen.

Herzlichst
Ihr Reto Hugentobler

Neu im Team

Jürg Maissen
Regionalverkaufsleiter



Im Frühjahr hat Herr Jürg Maissen seine Tätigkeit als Regionalverkaufsleiter mit Führungsverantwortung im Tagesgeschäft der Hugentobler + Hammer AG in Chur aufgenommen. Es freut uns sehr, dass wir ihn für diese strategisch wichtige Position in der Ostschweiz/Graubünden gewinnen konnten. Herr Maissen ist in Chur aufgewachsen und hat eine Ausbildung als Sanitärzeichner erfolgreich abgeschlossen. Bei der Firma Sanico-Hub AG in Chur entwickelte er sich vom Sachbearbeiter bis zum Verkaufsleiter für den Markt Schweiz. Nach 4 Jahren Selbständigkeit war Herr Maissen 2004 bei den Elro-Werken als Verkaufsingenieur engagiert und übernahm ab 2009 die Verantwortung als Verkaufsleiter für die Schweiz und Vorarlberg. Wir freuen uns sehr über die Zusammenarbeit mit Herrn Maissen!